

INTEGRACIÓN DE DATOS

CASO DE CLIENTE

VINCI Energies

Qlik Gold Client™ para SAP S/4HANA acelera la migración en una única plataforma digital.



CASO DE CLIENTE

“Recomendaría Qlik Gold Client para la preparación del entorno y la transferencia de datos en cualquier proyecto de S/4HANA: permite obtener datos de calidad para las pruebas de negocio y ahorra tiempo y dinero”.

- Dominique Tessaro, CIO, VINCI Energies

VINCI Energies, parte del Grupo VINCI, engloba marcas como Omexom, Citeos, Actemium y Axians. La empresa ayuda a los clientes a hacer frente a los desafíos de la transformación digital y la transición energética. Las actividades de VINCI Energies son variadas. En el sector de la construcción, la empresa ofrece servicios para edificios que van desde la calefacción hasta la seguridad. En el ámbito de la fabricación, VINCI Energies ayuda a las fábricas a mejorar su productividad por medio de la automatización y la robótica, y en el sector del transporte, implementa herramientas energéticas, de comunicaciones y técnicas para garantizar el funcionamiento de las infraestructuras. El grupo tiene 77 000 empleados, 1800 unidades de negocio repartidas por 50 países y una facturación de 12 000 millones de euros.

La velocidad de los cambios en la industria actual obliga a acelerar la implementación de las soluciones y los servicios, y la transformación digital de la empresa no es una excepción. Acortar el tiempo necesario para llegar del diseño a la implementación y reducir la complejidad es esencial para el negocio.

Una única plataforma digital

Florian Cazerres es director tecnológico de SAP en VINCI Energies y gestiona los proyectos técnicos relacionados con SAP para el Grupo VINCI. “Mi prioridad es ofrecer innovación a los usuarios”, explica. Con más de 32 000 usuarios y 10 000 millones de euros en la plataforma, “ERP está en la base de la estrategia del Grupo y se ha realizado una importante inversión para garantizar que hay un modelo básico unificado y único”. VINCI quería migrar a SAP S/4HANA para facilitar la transformación digital estratégica a escala global: “Nuestro objetivo es aprovechar el poder de una información sólida en una única plataforma digital, y por eso migramos a S/4HANA. Gold Client de Qlik ha desempeñado un papel clave en el éxito de este proyecto de S/4HANA”.

EL DESAFÍO

VINCI Energies había decidido llevar a cabo una actualización técnica de su sistema de ERP de SAP a SAP S/4HANA (en sus instalaciones). Para este proyecto, la empresa necesitaba un entorno adecuado que permitiera probar la integridad de los datos antes, durante y después de la migración, y que fuese, además, una solución beneficiosa para el negocio en el futuro.

VISIÓN

Migración a SAP S/4HANA para contribuir a la visión de la transformación digital estratégica de la empresa a escala global: una única plataforma digital.

LA SOLUCIÓN

Qlik Gold Client simplificó el entorno de pruebas y de desarrollo y favoreció el éxito del proyecto de SAP S/4HANA.

En un entorno de producción activo, la migración de datos suponía un reto. Los errores habrían afectado al negocio y resolverlos habría requerido más tiempo y recursos. Además, Cazerres quería implantar una arquitectura de datos más ágil para que la empresa pudiera trabajar con los datos casi en tiempo real, tal y como establecían sus objetivos estratégicos de transformación digital.

VINCI Energies optó por Qlik por motivos pragmáticos tan sencillos como relevantes: “La experiencia del equipo de Qlik significaba que entendían el contexto del cliente. La idoneidad de las soluciones propuestas estaba respaldada por clientes de referencia reales que podíamos explorar. Por último, pero no menos importante, el modelo de precios es competitivo y se ajusta bien a nuestras necesidades”.

Como explica Cazerres: “Como los sistemas antiguos consumen muchos recursos para efectuar cualquier operación, queríamos crear una versión ligera. Qlik se usó para filtrar y seleccionar un pequeño subconjunto de datos que se pudieran probar en la nueva arquitectura ligera antes de iniciar la transformación real”.

A continuación, Qlik Consulting ayudó a VINCI a definir su estrategia para afrontar los cambios y hacer realidad su visión: “Después de elegir la metodología y los plazos, Qlik nos ayudó a aplicar la tecnología para asegurarse de que la herramienta respondiera a las necesidades del proyecto y nos ofreciera el máximo valor posible en el futuro”.

Beneficios inmediatos y permanentes

Ashya Sinha, consultora de SAP, es la responsable de las actividades relacionadas con Gold Client en VINCI y sus esfuerzos se centran principalmente en la planificación estratégica de la herramienta, la transferencia de datos y la validación funcional. Explica: “Creamos el entorno de conjuntos de datos DVP de S/4HANA desde cero y llevamos a cabo una única transferencia de los datos de 3 meses y 20 códigos de empresa en tan solo 8 horas. Gold Client nos permitió crear los sistemas DVP ya convertidos muy deprisa sin tener que hacerlo manualmente y desde cero”.

En solo diez días, el equipo de Qlik Consulting realizó una revisión estratégica, proporcionó una actualización del modelo de Qlik Gold Client y llevó a cabo las pruebas y la optimización de la solución. Sinha continúa: “Varias semanas de preparación con los expertos en Gold Client hicieron posible que la operación se completara con éxito en tan solo dos días. Al validar la transferencia de datos entre entornos SAP, todos hemos quedado impresionados con la herramienta, porque es fácil de usar, rápida y fiable. Todos los objetos y los datos relacionados se han transferido correctamente”.

Cazerres añade: “Desde la preparación al lanzamiento pasó menos de un mes. El equipo de Qlik permaneció en nuestras instalaciones menos de dos semanas, un plazo extraordinariamente corto para la implementación y el uso”. Además, afirma, muchos de los problemas relacionados con la producción y el software se resolvieron el primer día: “La jerarquía de SAP puede ser restrictiva, pero la nueva plataforma mitiga esta limitación”.

Se han ahorrado decenas de horas de trabajo, se ha reducido la complejidad y la actualización de datos es mucho más eficiente y precisa, y todo esto se ha logrado con una interrupción mínima del negocio y sin paradas de los sistemas. Los requisitos de software han disminuido, ya que ahora hay que almacenar menos datos durante menos tiempo, lo que se traduce en un ahorro de los costes directamente atribuibles.

Agilidad integrada para el futuro

Ahora, con Gold Client, la replicación entre el entorno de producción y otros entornos, que antes requería semanas de trabajo manual, se puede completar en cuestión de minutos y, aunque Qlik Gold Client se ha implementado para un proyecto concreto, VINCI podrá usar

esta capacidad para su actividad habitual: “En el futuro, tenemos previsto reemplazar las actualizaciones mensuales con actualizaciones incrementales a través de Qlik Gold Client y adoptar la aplicación web para la transferencia de datos maestros”. Sin duda, esto ayudará al equipo a ganar tiempo para tareas más especializadas. “Nuestro uso cotidiano de Qlik Gold Client supone que los datos nuevos y los ya existentes se pueden mover a un sistema para facilitar el trabajo de los nuevos usuarios, y eso puede ayudarnos a validar los errores. El equipo puede desarrollar funciones nuevas en respuesta a las necesidades y los requisitos de negocio”.

“Recomendaría Qlik Gold Client para la preparación del entorno y la transferencia de datos en cualquier proyecto de S/4HANA: permite obtener datos de calidad para las pruebas de negocio y ahorra tiempo y dinero”. En resumen, concluye Dominique Tessaro, CIO de VINCI, “Qlik es una pieza muy importante en nuestra transformación de SAP, porque con esta tecnología podemos agilizar la gestión de los datos dentro de nuestro entorno. Qlik Gold Client aportó una experiencia sólida al proyecto y mejoró la eficiencia del negocio”.

Ventajas



Mejora de la eficiencia del negocio



Una actualización de datos más eficiente que ahorra tiempo y mejora la precisión



Una reducción sustancial de los costes de almacenamiento



Decenas de días de trabajo ahorrados



Menor complejidad: fácil de usar



Interrupción mínima del negocio



Precios competitivos

Datos técnicos



Un único cliente para 14 países y 32 000 usuarios en el sistema.



Fuentes: S/4HANA



Destinos: sistema de desarrollo



Tablas: se procesaron todas, salvo las de RR. HH.

“Todos hemos quedado impresionados con la herramienta, porque es fácil de usar, rápida y fiable. Todos los objetos y los datos relacionados se han transferido correctamente”.

- Ashyia Sinha, SAP Consultant, VINCI Energies



Acerca de Qlik

La visión de Qlik es la de un mundo alfabetizado en datos, donde todos puedan usar los datos y el análisis para mejorar la toma de decisiones y resolver sus problemas más desafiantes. Nuestra plataforma Qlik Active Intelligence Platform, basada en la nube, ofrece soluciones integrales de análisis e integración de datos en tiempo real para cerrar la brecha entre los datos, los conocimientos y la acción. Al transformar los datos en Inteligencia activa, las empresas pueden tomar mejores decisiones, mejorar los ingresos y la rentabilidad y optimizar las relaciones con sus clientes. Qlik opera en más de 100 países y da servicio a más de 38.000 clientes activos en todo el mundo.

qlik.com

© 2020 QlikTech International AB. Todos los derechos reservados. Todos los nombres de empresas o productos son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de sus respectivos propietarios.